**赔偿**

**情景: 李先生是一名丝绸布料供应商的代表。此公司最近因迟交一项大量订单中的货物，导致一家知名时尚奢侈品牌公司在国际时装周即将来临前，措手不及而全面停工。陈总经理所属的时尚奢侈品牌公司要求巨额赔偿，李先生为此事专程拜访这家公司试图协商，以降低赔偿费用。**

A: 陈总经理，今天我专程来与您协商赔偿之事，希望我们双方能达成和解。

B: 协商可以，只是该赔偿的还是要赔偿。由于贵公司违约，未能按时提供我们去年就提前订购的丝绸布料，使得我方全面停工。本公司在紧要关头时无法如预期完成作品，导致我们的时装品牌失去在时装周期间宣传成品的机会，损失巨大。本公司要求一千万元美金的赔偿。

A: 陈总经理，一千万美金可不是小数目啊! 可否通融一下? 众所周知，在疫情之下，各行各业的全球供应链都不免受到巨大的影响，而我们也只是供应商，我们也只能耐心等待我们合作的制造商送货，我们才能完成贵公司的订单。货物迟迟未到，导致违约，必然不是本公司的本意，希望我们双方能相互体谅，在合理的赔偿金上达成共识。

B: 李先生，我们对贵公司已经够客气了。据初步估算，损失总额其实远远超出一千万元。赔偿若再少于这个数字，我们只好法庭相见了。

A: 陈总经理，请您高抬贵手。我们之前的合作不是一直都很愉快吗? 所以我们还是为了长远打算，並非一定要訴諸法律。公司与公司的合作本来就是以和为贵，我们之间如果闹翻了，对双方都没有好处。我们公司提供的布料不仅是精心制作，还一直都是品质保证。我们在疫情之前总是以最敬业的态度如期交货。如果我们继续合作，对双方都有利。同时，我们当然愿意尽力赔偿一定的经济损失。

B: 好吧，看在我们之前的长期合作，我们愿意与你方和解，希望日后合作顺利，不会再有类似的情况发生，具体的和解内容我将一切交给我方的律师处理。

A: 好的，我方律师也愿意效劳，他将会与贵公司的律师取得联系，希望我们之间的问题会尽快解决。